

Comercio electrónico para hacer crecer su negocio

- El **comercio electrónico cada vez gana más clientes**; además, el número de pequeñas empresas que compiten en Internet ha aumentado en los últimos años y, para ellas, **tener una fuerte presencia en línea y establecer relaciones estrechas con los clientes es crucial** para hacer crecer su negocio.

Madrid, 25 de julio de 2023- En este contexto, la **WebShop de Imprefil** cuenta con las herramientas necesarias para ayudar a sus clientes en las operaciones de compra de una forma ágil, rápida, sencilla y con garantías de fiabilidad y satisfacción final, lo que constituye para Imprefil una de sus **herramientas necesarias** para ayudar a fidelizar a sus clientes.

Sistema de venta online B2B para distribuidores de recambios.

A la WebShop se accede desde la página web de Imprefil.

Adaptada a todos los dispositivos digitales (ordenadores, teléfonos móviles, tablets...), esta plataforma B2B le permite a Imprefil como proveedor especializado en el mercado de térmico, filtración y sistemas de escape, ofrecer al mercado de recambios una tienda online especializada que optimiza la gestión de pedidos, facilitando en definitiva el proceso de compra de las piezas a su cartera de clientes.

La WebShop de Imprefil facilita el trabajo de los clientes al poder éstos identificar el modelo exacto del vehículo por su matrícula o por el número de su bastidor.

La WebShop ofrece entonces las piezas que puede montar, evitando errores y devoluciones.

Además, muestra las equivalencias IAM/OEM para cada referencia, ofreciendo en la misma imagen información completa tanto de la referencia deseada como de otras equivalentes.

Otra ventaja que ofrece WebShop, la plataforma de venta B2B de Imprefil, es acceder a la información técnica de montaje de la pieza seleccionada y a los planes de mantenimiento y revisiones, la misma información a la que tiene acceso un servicio oficial.

Respaldo del equipo de ventas

La gestión de venta B2B WebShop se ve reforzada por el equipo de profesionales altamente cualificados de Imprefil, especialistas en este mercado y con una amplia experiencia, que permite asesorar y ofrecer constantes alternativas en productos y servicios a los clientes, resolviendo dudas, comprendiendo las necesidades de los clientes y buscando conjuntamente la solución más adecuada.

Sistema de gestión ERP

Internamente, la plataforma WebShop permite a Imprefil integrar las operaciones de almacén con su sistema de gestión (ERP)

La integración de la tienda online con el almacén permite sincronizar y mostrar stocks, precios y ofertas por cliente con los históricos de pedidos, albaranes y facturas.

Acerca de Imprefil Distribuciones

Imprefil es una empresa familiar creada en 1979 por socios procedentes del sector industrial, que funciona bajo la forma jurídica de Sociedad Anónima, y que posee una amplia experiencia en el mercado de los componentes de filtrado y térmico para el sector del automóvil e industrial.

Imprefil cuenta con un equipo de profesionales altamente cualificados, especialistas en este mercado y con una amplia experiencia, que permite asesorar y ofrecer constantes alternativas en productos y servicios.